

60%OFFの
1名様向け
パックプランが
新登場

資料作成からプレゼン・交渉術、 企画開発力にデータ分析の基本まで網羅 事業会社の幹部候補社員のための ビジネススキル総合研修

全26回の講座で明日使える知見を体得し、各界で活躍する人材を養成します

期間限定
計10分野
全26講義が
60%OFFに



第一線の講師陣
18名が登場



オンデマンド
2ヶ月間終日
受講可能

各プログラムの
受講タイミング・
順序調整可能

・管理職向け研修
・課長職向け研修
へ団体割引対応

5年後・10年後に組織の中心人物として活躍するための骨組みをつくるカリキュラム

1. 難解な統計知識を使わなくても、
データから問題解決の糸口を
見つけられる「データ分析力」

- データ分析ほんの“き”基礎知識習得と分析プロセス(215分)
 - データ分析から仮説を見出し戦略構築への展開方法を学ぶ(100分)
 - (株)フォーカスマーケティング 蛭川速氏
 - ビジネス成果を出すデータ活用法(115分)
 - (株)セールスアナリティクス 高橋威知郎氏
- 430分**
1 / 2 / 3

2. 最新の「今デジタルで何ができるか」
を把握し、社内外のメンバーと対等に
議論・提案ができる「Webリテラシー」

- デジタル概論 マーケティングのデジタル化を理解する(115分)
 - アビームコンサルティング(株) 本間充氏
 - Web広告出稿のイロハと変遷(115分)
 - GMOあおぞらネット銀行(株) 塚本容子氏
 - Webマーケティングの進展と適応の実務(110分)
 - 富士フィルムビジネスエキスパート(株) 五井裕之氏
- 340分**
4 / 5 / 6

考える力を磨く

3. リソースを浪費したトライ&エラーを
重ねる前に、仮説を立て最小単位で
失敗をつぶしていく「リサーチ力」

- リサーチを成功させるリサーチデザイン「リサーチの理解と企画」(40分)
 - リサーチ実務のポイント「リサーチの設計と実査のポイント」(40分)
 - リサーチを活かす「結果の分析とリサーチ運営のポイント」(90分)
 - りんく考房 鈴木敦訓氏
- 170分**
7 / 8 / 9

4. 社内外の関係者を説得し先導する
研ぎ澄ました「一行の戦略」を駆使し
メンバーを率いる「コンセプト開発力」

- コンセプトを言語化する未来をつくるビジョンのある言葉(1)(40分)
 - コンセプトを言語化する未来をつくるビジョンのある言葉(2)(40分)
 - 迎り着く景色を全員に見せるビジョンの発想法(40分)
 - 関わる人の自発的な行動を生む「見える言葉」(40分)
 - (株)TBWA\HAKUHODO 細田高広氏
- 160分**
10 / 11 / 12 / 13

伝える力を磨く

5. 対面でのカバーが難しいリモート時代に
聞き手が感じる価値から逆算して
説得力を磨く「ロジカルな資料作成力」

- プレゼンテーションとは何か/プレゼンテーションの作り方(55分)
 - プレゼンテーションの伝え方/プレゼンテーションの話し方(55分)
 - (株)フェス 井本悠樹氏
 - 資料作成の具体的なTips(80分)
 - (株)ADKマーケティング・ソリューションズ 杉浦充氏
- 190分**
14 / 15 / 16

6. 人前で説得力を増す話し方を身に付け、
「一对多」のシチュエーションで
成果を上げる「ビジネススピーチ力」

- 心を動かし行動に向かわせるスピーチとは?(120分)
 - 湘南ストーリーブランディング研究所 川上徹也氏
 - ビジネススピーキングの基本と応用(120分)
 - トップ・プレゼン・コンサルタント 永井千佳氏
- 240分**
17 / 18

進める力を磨く

7. 「一人歩き」して決裁者に届く企画書と
「サプライズ」を与えるプレゼンで
受注を勝ち取る「企画書・プレゼン力」

- 他の企画書に差をつける人を動かす企画書の流儀
 - 資料作成スキル大幅アップ!スライドBefore・After(220分)
 - (株)AND CREATE 清水久三子氏
 - プレゼンは誰でも上手くなる!予定調和に陥らない技
 - 印象に残るプレゼンにはサプライズがある
 - 演習(210分)
 - Bistro JUN 田中淳氏
- 430分**
19 / 20

8. 縦割り組織を越え、職種や立場の違う
相手ともオープンな場を築きアイデアを
引き出す「ファシリテーション力」

- アイデア発想のための会議ファシリテーション(90分)
 - (株)博報堂 福原大介氏
 - ファシリテーションの基本と応用(120分)
 - (株)ONDO 谷益美氏
- 210分**
21 / 22

9. 価格交渉や条件調整、クレーム対応に
キーマン攻略まで、困難な取引や交渉に
向け備えておきたい「実践的交渉術」

- 対人折衝力を高める / 交渉の達人に学ぶ(90分)
 - (株)セブレイン 高城幸司氏
 - 思わぬ要求をされたときの対応 / 切り返しを実践してみる(100分)
 - (株)AND CREATE 清水久三子氏
- 190分**
23 / 24

10. 重要案件に社内外のキーパーソンを
巻き込み、最良の結果を導き出す
ための「プロジェクトマネジメント力」

- プロジェクトマネジメントとは / 何を実現するためか理解する(85分)
 - 前田孝彦氏
 - プロジェクトリーダーに必要な視点 / プロジェクトの実行(135分)
 - (株)ゴトラボ 後藤洋平氏
- 220分**
25 / 26

特設サイトへ



講座名称:事業会社の幹部候補社員のためのビジネススキル総合研修

受講期間:2ヶ月間終日受講可能

受講費用:1名 200,000円(税別) ※通常定価の60%OFF

受講形式:オンデマンド形式でいつでもどこからでも受講可。法人での複数名受講も可。

申込形式:(1)法人申込 (2)個人申込 どちらでも申込可。

申込方法:左記のQRコードより特設サイトの閲覧・お申込みいただけます。

お問合せ:株式会社宣伝会議 教育講座本部 TEL:03-3475-3030 / MAIL:info-educ@sendenkaigi.co.jp

※講義内容・講師・講義時間は一部変更になる可能性がございます。